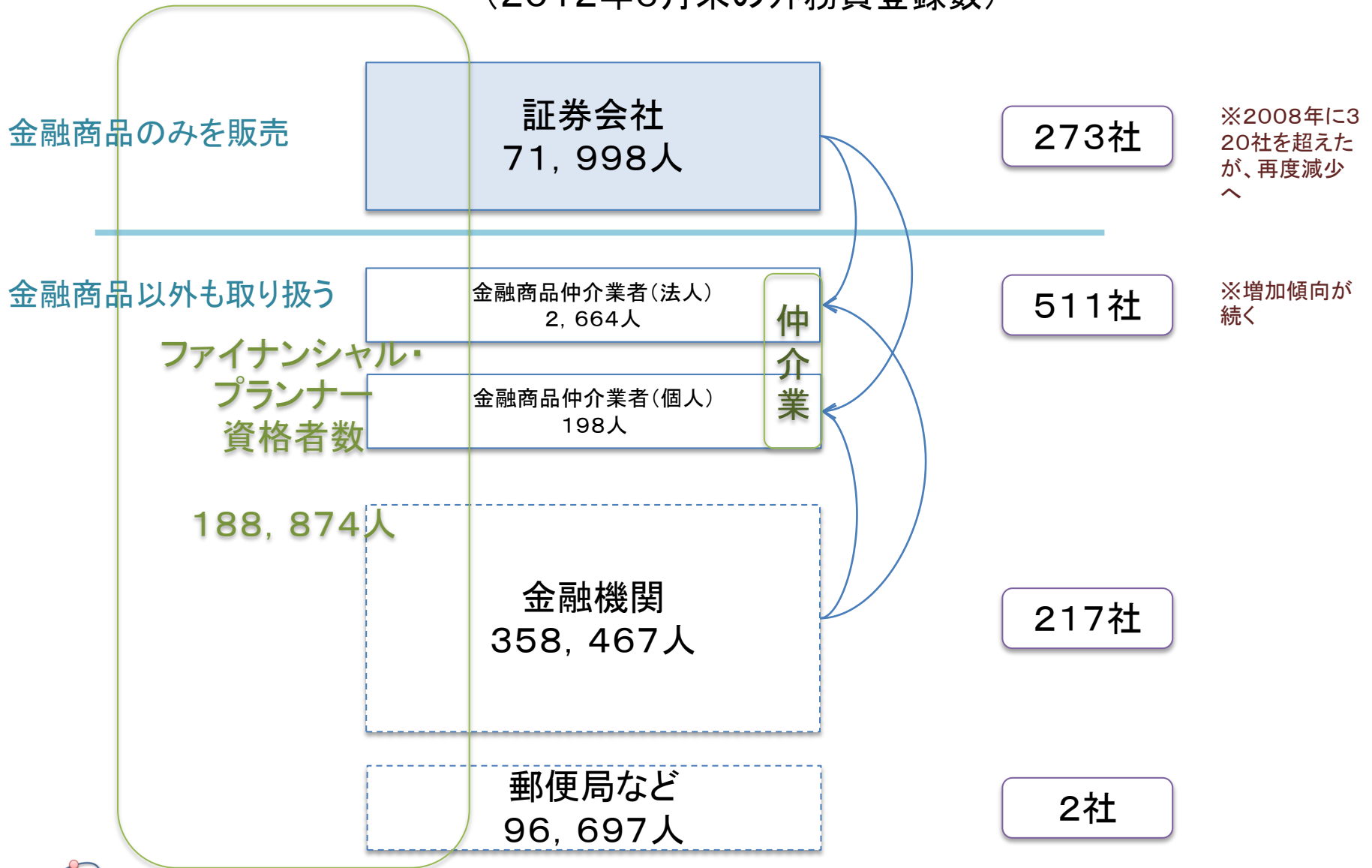


# 金融商品の販売者数 (2012年6月末の外務員登録数)



※外務員数以外は、証券業協会等の統計から2012年12月時点で可能な限り新しい数値で作成

# 仲介業者の実像

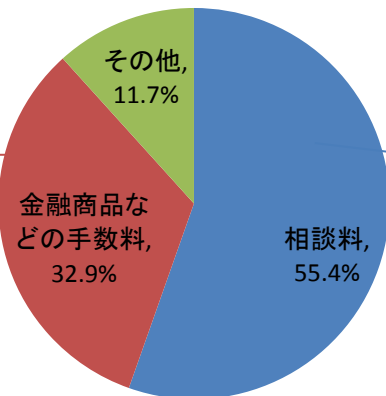
(2012年6月末の外務員登録数)

金融機関から独立した金融商品仲介業者は、会計士や税理士など士業の方もいらっしゃるが、ファイナンシャル・プランナー資格(FP)をもって、顧客と顧問契約などを結び、金融商品の販売を行うというのがメインのビジネスモデルとなっている。

独立系FP一人当たりの  
平均年収305万円

法人の仲介業者は、平均  
で5.2人の外務員≒FP

この部分が証券会社と関係する仲介業者本来の部分



1FP当たり平均顧問契約数  
個人・・・18.3人  
法人・・・5.8社

相談内容

- ・保障、補償設計・・・25.5%
- ・相続、事業承継・・・21.0%
- ・ライフプランニング・・・19.8%
- ・金融資産運用設計・・・10.2%

1時間あたり平均相談料  
6,300円